EMPRESA DISTRIBUIDORA DE ENERGIA EM SERGIPE S/A — ENERGIPE POLÍTICAS E ESTRATÉGIAS FUNCIONAIS EXISTE ALGO DE NOVO NA ENERGIA DESSE POVO Adm. João Fontes - Nov/87

APRESENTAÇÃO

Este documento contempla as Políticas Funcionais, es tabelecidas por 53 Gerentes da Empresa Distribuidora de Energia em Sergipe S/A - ENERGIPE, em encontro realizado nos dias 15 e 16 de outubro de 1987.

Os grupos de trabalho utilizaram como documento bási co de discussão e reflexão, o Relatório Diagnóstico gerado ao longo do SEMINÁRIO realizado com empregados, que não exercem cargos de chefia, e diversos segmentos das classes consumidoras.

As proposições aqui contidas, após aprovadas pela Diretoria Executiva, constituirão o elenco de políticas e estratégias funcionais da ENERGIPE.

CONCEITOS BÁSICOS RELATIVOS AO PLANO ESTRATÉGICO DA ENERGIPE

GESTÃO ESTRATÉGICA

: decisões básicas da alta administração, levando em conta mudanças no relaciona mento INTERNO com o meio ambiente EXTER NO.

São seus instrumentos:

POLÍTICAS INSTITUCIONAIS: lineamentos destinados a assegurar o relacionamento político/legal, econômico e cultural da empresa perante seu contexto ambiental.

GESTÃO OPERACIONAL

: refere-se a tomada de decisões relativas a utilização eficiente e eficaz dos recursos da empresa na produção de bens e serviços.

São seus instrumentos:

POLÍTICAS FUNCIONAIS : afirmações que orientam as decisões de diversas áreas funcionais da empresa.

PLANO ESTRATÉGICO

: È o documento que consolida a Missão, Princípios, Premissas, Políticas Institucionais e Funcionais da ENERGIPE.

DIRETORIA

- . JOÃO FONTES DE FARIA FERNANDES
 DIRETOR PRESIDENTE
- . LEZIO LOPES DA ROCHA
 DIRETOR ADMINISTRATIVO
- . ALI GUIMARÃES
 DIRETOR FINANCEIRO
- . HAROLDO BATISTA VASCONCELOS DIRETOR DE DISTRIBUIÇÃO
- . JOSÉ DA SILVA RIBEIRO NETO DIRETOR TÉCNICO

ENCONTRO POLÍTICA E ESTRATEGIA EMPRESARIAL

- . CLĂUDIO MESSIAS BARRETO COORDENADOR GERAL DE AVALIAÇÃO E CONTROLE
- . PAULO AUGUSTO MENEZES SANTOS
 COORDENADOR DE PLANEJAMENTO

ORIENTADOR METODOLÒGICO

. PROF. ANTÔNIO ÁLVARO DE CARVALHO

INSTRUTOR

. PROF. ANTÔNIO GUILHERME VIVACQUA

EQUIPE TECNICA

- . VERA LUZIA RAMOS ARAUJO
- . VALERIA MONTES VIEIRA TELES
- . MARIA DA GLÓRIA ALVES
- . VALDINEIRE DE JESUS ROCHA
- . MARIDELIA RABELO DOS SANTOS

EQUIPE DE APOIO ADMINISTRATIVO

- . JOSÉ RAIMUNDO DIAS DA SILVA
- . EDUARDO DA SILVA RIBEIRO
 - . LUIZ SERGIO DE SANTANA
 - . ADELVAN JOAQUIM DOS SANTOS
 - . EVERTON VIEIRA DE ANDRADE
 - . JOSÉ CARLOS RAMOS

RELAÇÃO DOS PARTICIPANTES DO ENCONTRO DE POLÍTICAS E ES-TRATÉGIAS FUNCIONAIS

AUGUSTO FLÁVIO SOUZA MENDONÇA PEDRO SOARES DE ELIZEU APOLÔNIO ELIAS DÓREA JAILSON FRANCISCO DOS SANTOS NORMELIA ALMEIDA DE MELO LUIZ CARLOS SOBRAL DE SOUZA DJALMAR ANDRADE QUEIROZ OSVALDO VIEIRA DE MATOS JOSÉ JUGURTA LIMA FRANCO MARIA DE LOURDES GOIS DA SILVA SIQUEIRA JOSÉ WELLINGTON DOS SANTOS GILNÁ XAVIER FEITOSA EMERSON ARAÚJO NÓBREGA JOSÉ LUIZ LIMA FRANCO FRANCISCO PEDRO DE JESUS FILHO CARLOS HENRIQUE DE G. SIQUEIRA ANTENÓGENES LIMA DOS SANTOS LUIS CARLOS DE OLIVEIRA DE FARIAS FRANCISCO JOSÉ PIERRE BRAGA FRANCISCO ALVES TAVARES NERVITON LIMA FONTES FELORA DALIRI JOSÉ AMÉRICO FONSECA ROSÁRIO MOACIR SILVA MOTA JOSÉ CARLOS PODEROSO JAIR DE ALMEIDA FRANCISCO ARY PONDÉ BATISTA DOS SANTOS MARIDELIA RABELO DOS SANTOS UBALDO RANULPHO LOBO NETO LUIZ MORAES DE MELO VASCO ANTONIO LIBÓRIO AZEVEDO

DIOGENES PETTERSEN FERREIRA DA SILVA JACINTO JOSÉ DE ANDRADE CARLOS EDUARDO GAMA DA SILVA ÁLVARO DE FREITAS GARCEZ NETO KLEBER SOUZA MAGNO NILSON LIMA DE ARAGÃO JOSÉ ENESTINO MACIEL SOUZA ROMMEL HALABI EDUARDO HELY MENEZES FERREIRA FRANCISCO MANOEL RIBEIRO E SILVA MÁRIO BEZERRA DA SILVA PAULO EMILIO DA PAIXÃO LEITE JORGE BARBOSA DE OLIVEIRA FILHO MANOEL BERNARDINO DOS SANTOS LIMA ANTONIO FERNANDO S DE FREITAS LUIZ GENEBALDO CALDAS LÍRIO RONALDO DORIA DANTAS JOSÉ RAIMUNDO DIAS DA SILVA AUGUSTO DUARTE MOREIRA

POLÍTICAS FUNCIONAIS

4521

CAMPO ESTRATÉGICO -

ADMINISTRAÇÃO GERAL

- AREA DE RESULTADO CHAVE -

PLANEJAMENTO EMPRESARIAL

- POLITICA -

Institucionaliza um Sistema de Planejamento adaptativo para o Processo de Gestão empresarial.

- BENEFICIOS -

- Racionalização na utilização dos recursos;
- . Melhoria do processo decisório;
- . Integração dos planos e programas;
- . Aumento da eficácia e efetividade da Empresa;
- . Redução dos custos operacionais.

— LINHAS DE AÇÃO —

- 1. Elaborar o Manual do Sistema de Planejamento;
- 2. Implantar o Comitê de Planejamento;
- 3. Promover Processo de T & D em Planejamento Empresarial.

CAMPO ESTRATÉGICO

ADMINISTRAÇÃO GERAL

- ÁREA DE RESULTADO CHAVE

PLANEJAMENTO EMPRESARIAL

LINHAS DE AÇÃO

- 1. Elaborar o Manual do Sistema de Planejamento;
- Implantar o Comitê de Planejamento;
- 3. Promover Processo de T & D em Planejamento.

PROVIDÊNCIAS PARA IMPLEMENTAÇÃO

Elaboração de Normas.

Resolução da Diretoria.

Elaboração de Projeto.

GESTÃO OPERACIONAL POLÍTICAS FUNCIONAIS

CAMPO ESTRATÉGICO -

- AREA DE RESULTADO CHAVE -

ADMINISTRAÇÃO GERAL

ORGANI ZACÃO

- POLITICA -

Modernização Administrativa e Gerencial da Empresa.

BENEFICIOS -

- . Melhoria no Processo Decisório;
- . Descentralização da Decisão;
- . Aumento da Eficiência;
- . Desenvolvimento Gerencial;
- . Modernização da Estrutura Orgânica.

- LINHAS DE AÇÃO -

- Desenvolver programa permanente, proporcionando aos gerentes uma visão cultural e sistêmica da Empresa;
- 2. Examinar as competências que devam ser descentralizadas tendo em vista a agilização do processo decisório;
- 3. Rever o processo de departamentalização funcional e de regionalização;
- 4. Estabelecer normas e respectivos procedimentos destinados a sistemas, meios e fins para melhoria do fluxo de informações;
- 5. Implantar Sistema de Administração de Projetos.

CAMPO ESTRATÉGICO

ADMINISTRAÇÃO GERAL

- AREA DE RESULTADO CHAVE

ORGANIZAÇÃO

LINHAS DE AÇÃO

- 1. Desenvolver programa permanente, proporcionando aos geren tes uma visão cultural e sistê ca de Empresa;
- 2. Examinar as competências que devem ser descentralizadas ten do em vista a agilização do processo decisório;
- Rever o processo de departamen talização funcional e de regio nalização;
- Estabelecer normas e respectivos procedimentos destinados a sistemas, meios e fins para me lhoria do fluxo de informações;
- Implantar Sistema de Administra ção de Projetos.

PROVIDÊNCIAS PARA IMPLEMENTAÇÃO

Elaboração de Projetos.

Elaboração de Projetos.

Elaboração de Projetos.

Elaboração de Normas.

Elaboração de Projetos.

GESTÃO OPERACIONAL POLÍTICAS FUNCIONAIS

CAMPO ESTRATÉGICO -

ADMINISTRAÇÃO GERAL

- AREA DE RESULTADO CHAVE .-

COMUNICAÇÃO SOCIAL

- POLITICA -

Divulgação institucional para o público interno e externo.

- BENEFICIOS ---

- Melhoria do nível de informação interna;
- Maior satisfação do funcionário/ consumidor;
- Aproveitamento do potencial profissional e material;
- . Melhoria da imagem da Empresa.

— LINHAS DE AÇÃO —

- Elaborar programa mínimo, visando orientação geral da utilização do serviço;
- 2. Ampliar e diversificar a Comunicação externa através da contratação de serviços;
- 3. Elaborar controle do fluxo de informação.

CAMPO ESTRATÉGICO -

ADMINISTRAÇÃO GERAL

- ÁREA DE RESULTADO CHAVE

COMUNICAÇÃO SOCIAL

LINHAS DE AÇÃO

- Elaborar programa mínimo, visando orientação geral da uti lização do serviço;
- Ampliar e diversificar a Comu nicação externa através da con tratação de serviços;
- 3. Elaborar controle do fluxo de informação.

PROVIDÊNCIAS PARA IMPLEMENTAÇÃO

Elaboração de Projetos.

Elaboração de Projetos;

Elaboração de Normas.

CAMPO ESTRATÉGICO -

- AREA D RESULTADO CHAVE -

ADMINISTRAÇÃO GERAL

AUDITORIA INTERNA

- POLITICA -

- BENEFÍCIOS -

A ENERGIPE adotará e manterá um sistema de Auditoria Operacional.

- Capacitação da Empresa para o acom panhamento das diversas normas internas e da legislação pertinente;
- . Aumento da eficácia e efetividade da Empresa.

— LINHAS DE AÇÃO -

- 1. Utilizar Metodologia e Material técnico fornecidos pelo COGI e outras fontes;
- 2. Realizar treinamento voltado ao desenvolvimento de pessoal que atuará no campo da Auditoria Operacional.

CAMPO ESTRATÉGICO

ADMINISTRAÇÃO GERAL

- AREA DE RESULTADO CHAVE

AUDITORIA INTERNA

LINHAS DE AÇÃO

- Utilizar Metodologia e Material técnico fornecidos pelo COGI e outras fontes;
- Realizar treinamento voltado ao desenvolvimento de pessoal que atuará no campo da Auditoria Operacional.

PROVIDÊNCIAS PARA IMPLEMENTAÇÃO

Resolução da Diretoria. Elaboração de Normas.

Elaboração de Projetos.

CAMPO ESTRATÉGICO -

- AREA DE RESULTADO CHAVE -

ADMINISTRAÇÃO GERAL

ADMINISTRAÇÃO DE SALÁRIOS

- POLITICA -

Permanente manutenção do Plano de Cargos e Salários atualiza-do de acordo com o mercado de trabalho.

- BENEFICIOS -

- . Aumento do grau de satisfação dos funcionários objetivando maximizar:
 - motivação
 - desempenho
 - produtividade
- . Melhoria da qualidade do serviço;
- . Minimização dos problemas administrativos.

— LINHAS DE AÇÃO —

- 1. Revisar o Plano de Cargos e Salários existente;
- 2. Elaborar Plano de Carreira.

CAMPO ESTRATEGICO

ADMINISTRAÇÃO GERAL

- AREA DE RESULTADO CHAVE -

ADMINISTRAÇÃO DE SALÁRIOS

LINHAS DE AÇÃO

- Revisar o Plano de Cargos e Salários existente;
- 2. Elaborar Plano de Carreira.

PROVIDÊNCIAS PARA IMPLEMENTAÇÃO

Elaboração de Projetos.

Elaboração de Projetos.

GESTÃO OPERACIONAL POLÍTICAS FUNCIONAIS

CAMPO ESTRATÉGICO -

ADMINISTRAÇÃO GERAL

- ÁREA DE RESULTADO CHAVE -

ADMINISTRAÇÃO DE PESSOAL

LINHAS DE AÇÃO

- Criar normas necessárias para o recrutamento interno;
- Realizar levantamento de necessidade de pessoal definindo o número por cargo, área e atividade;
- Agregar e atualizar as normas de pessoal existentes em Manual de Pessoal;
- 4. Priorizar o recrutamento inter

PROVIDÊNCIAS PARA IMPLEMENTAÇÃO

Elaboração de Normas.

Elaboração de Projetos

Elaboração de Normas

Resolução da Diretoria Elaboração de Normas. GESTÃO OPERACIONAL POLITICAS FUNCIONAIS

CAMPO ESTRATÉGICO -

ADMINISTRAÇÃO GERAL

- AREA D RESULTADO CHAVE -

ADMINISTRAÇÃO DE PESSOAL

- POLÍTICA -

Divisão da lotação quanti-qualit<u>a</u> tiva da Empresa.

--- BENEFICIOS -

- Suprimento das necessidades da Empresa;
- . Incentivo ao funcionário;
- . Aumento da produtividade do servidor;
- . Melhoria da qualidade do Serviço.

- LINHAS DE AÇÃO -

- 1. Criar normas necessárias para o recrutamento interno;
- 2. Realizar levantamento de necessidade de pessoal definindo o número por cargo, área e atividade;
- 3. Agregar e atualizar as normas de pessoal existentes em Manual de Pessoal;
- 4. Priorizar o recrutamento interno.

GESTÃO OPERACIONAL POLITICAS FUNCIONAIS

ADMINISTRAÇÃO GERAL	MENERA DE RESULTADO CHAVE
rpansão do Plano de Benefícios ara os funcionários.	BENEFICIOS Melhoria do nível de satisfação in terna do pessoal, em todos os níveis; Melhoria da qualidade dos serviços: Aumento da eficácia e efetividade da Empresa.
	HAS DE AÇÃO la área de assistência médica e hospita- cionários e dependentes.

GESTÃO OPERACIONAL POLÍTICAS FUNCIONAIS

CAMPO ESTRATÉGICO -

ADMINISTRAÇÃO GERAL

- ÁREA DE RESULTADO CHAVE -

BENEFICIOS

LINHAS DE AÇÃO

1. Ampliar o Plano de Benefícios na área de assistência médica e hos pitalar e extensiva a todos os funcionários e dependentes.

PROVIDÊNCIAS PARA IMPLEMENTAÇÃO

Elaboração de Projeto.

CAMPO ESTRATÉGICO

ADMINISTRAÇÃO GERAL

- AREA DE RESULTADO CHAVE

MEDICINA E SEGURANÇA DO TRABALHO

LINHAS DE AÇÃO

- Elaborar padrões e especificações de equipamentos de se gurança utilizados pelos fun cionários no desenvolvimento de suas atividades;
- 2. Estabelecer meios que possibilitem a institucionalização de procedimentos fiscalizados e preventivos;
- Estabelecer medidas que asse gurem o respeito às normas relativas à segurança no tra balho.

PROVIDÊNCIAS PARA IMPLEMENTAÇÃO

Elaboração de Normas.

Elaboração de Normas.

Elaboração de Normas.

GESTÃO OPERACIONAL POLÍTICAS FUNCIONAIS

CAMPO ESTRATÉGICO

ADMINISTRAÇÃO GERAL

- AREA DE RESULTADO CHAVE -

MEDICINA E SEGURANÇA DO TRABALHO

POLITICA -

Aprimoramento e Manutenção das Ações de Segurança e Medicina do Trabalho.

- BENEFICIOS -

- . Minimizar os índices de:
 - acidentes do trabalho
 - abscenterismo por doença ocupacional.
- . Aumento da eficácia e efetividade da Empresa.

— LINHAS DE AÇÃO -

- Elaborar padrões e especificações de equipamentos de segurança utilizados pelos funcionários no desenvolvimento de suas atividades;
- 2. Estabelecer meios que possibilitem a institucionalização de procedimentos fiscalizados e preventivos;
- 3. Estabelecer medidas que assegurem o respeito às normas relativas à segurança no trabalho.

CAMPO ESTRATÉGICO -

ADMINISTRAÇÃO GERAL

- ÁREA DE RESULTADO CHAVE

TREINAMENTO

POLITICA -

Desenvolvimento de Recursos Humanos

- BENEFICIOS -

- . Qualificação dos servidores em to das as áreas da Empresa;
- . Melhoria na qualidade dos servicos;
- .. Redução dos custos operacionais;
- . Aumento da eficácia e efetividade da Empresa.

- LINHAS DE AÇÃO -

- Manter treinamento a curto prazo de relações humanas no trabalho, relações públicas e desenvolvimento gerencial;
- 2. Elaborar Plano de Treinamento com base nos objetivos da Empresa;
- 3. Ampliar as fontes alternativas de treinamento externo;
- 4. Implementar o sistema de controle e acompanhamento dos treinandos;
- 5. Manter biblioteca na área de treinamento para atender os demais orgãos da Empresa;
- 6. Modernizar os equipamentos de audio-visual para treinamento;
- 7. Estruturar e desenvolver trabalhos de implantação do Sistema de Treinamento;
- 8. Divulgar no órgão de treinamento as políticas elaboradas a nível gerencial.

GESTÃO OPERACIONAL POLÍTICAS FUNCIONAIS

CAMPO ESTRATÉGICO -

ADMINISTRAÇÃO GERAL

- AREA DE RESULTADO CHAVE

TREINAMENTO

LINHAS DE AÇÃO

- Manter treinamento a curto prazo de relações humanas no trabalho, relações públicas e desenvolvimento gerencial;
- Elaborar Plano de Treinamento com base nos objetivos da Empre sa;
- 3. Ampliar as fontes alternativas de treinamento externo;
- Implementar o sistema de contro le e acompanhamento dos treinan dos;
- Manter biblioteca na área de treinamento para atender os demais órgãos da Empresa;
- Modernizar os equipamentos de audio-visual para treinamento;
- Estruturar e desenvolver trabalhos de implantação do Sistema de Treinamento;

PROVIDÊNCIAS PARA IMPLEMENTAÇÃO

Elaboração de Projeto

Revisão dos critérios atuais Elaboração de Normas

Revisão dos Convênios Contatos com outras entidades

Elaboração de Normas

Elaboração de Normas Decisão da Diretoria

Elaboração de Projeto Alocação de Recursos

Elaboração de Normas Implementação do Projeto Sistema de Treinamento

GESTÃO OPERACIONAL POLÍTICAS FUNCIONAIS

CAMPO ESTRATEGICO -

- AREA DE RESULTADO CHAVE

ADMINISTRAÇÃO GERAL

TREINAMENTO

LINHAS DE AÇÃO

8. Divulgar no órgão de treinamento as políticas elaboradas a ní vel gerencial.

PROVIDÊNCIAS PARA IMPLEMENTAÇÃO

Projeto para realização de painel. GESTÃO OPERACIONAL POLÍTICAS FUNCIONAIS

CAMPO ESTRATÉGICO

- AREA DE RESULTADO CHAVE -

ADMINISTRAÇÃO GERAL

APOIO ADMINISTRATIVO

- POLITICA -

Atendimento das necessidades de meios de comunicação que permitam o bom desempenho administrativo e operacional da Empresa, envolvendo os sistemas de telex, telefonia, dados e VHF.

- BENEFÍCIOS -

- Comunicações eficientes pará todos os órgãos da Empresa;
- . Melhoria na qualidade dos serviços;
- . Aumento da eficácia e efitividade da Empresa.

——— LINHAS DE AÇÃO —

- 1. Elaborar critérios que definam:
 - tipos de necessidades de comunicação por orgãos e funcionários
 - maneira de atendimento (desde a solicitação até a implantação);
- 2. Elaborar e executar projeto de implantação dos meios de comunicação;
- 3. Dar continuidade ao projeto SIT;
- 4. Ampliar o Quadro de Pessoal de Telecomunicações.

CAMPO ESTRATÉGICO -

ADMINISTRAÇÃO GERAL

- ÁREA DE RESULTADO CHAVE -

APOIO ADMINISTRATIVO

LINHAS DE AÇÃO

- 1. Elaborar critérios que definam:
 - tipos de necessidades de co municação por órgãos e funcionários
 - maneira de atendimento (des de a solicitação até a implantação);
- Elaborar e executar projeto de implantação dos meios de comuni cação;
- 3. Dar continuidade ao projeto SIT;
- Ampliar o Quadro de Pessoal de Telecomunicações.

PROVIDÊNCIAS PARA IMPLEMENTAÇÃO

Criar Comissão

Elaboração de Projeto

Acompanhamento do Projeto

Contratação de Pessoal.

- CAMPO ESTRATÉGICO -

ADMINISTRAÇÃO GERAL

- ÁREA DE RESULTADO CHAVE :

TRANSPORTE

LINHAS DE AÇÃO

- Estabelecer normas e critérios destinados à alienação de veículos e renovação da frota;
- Elaborar e implantar uma siste matica eficiente de controle de transporte;
- Reestudar a distribuição dos veículos por setor e criar um pool de veículos para serviços diversos;
- 4. Instalar oficina mecânica para pequenos reparos e manutenção de rotina nos veículos.

PROVIDÊNCIAS PARA IMPLEMENTAÇÃO

Resolução da Diretoria aprovando a aplicação do trabalho do COGE.

Resolução da Diretoria;

Criação de Comissão Especial composta por representantes dos diversos órgãos.

Elaboração de Projetos.

CAMPO ESTRATÉGICO -

AREA DE RESULTADO CHAVE -

SUPRIMENTO

TRANSPORTE

- POLÍTICA -

Implantação de uma Política de Transporte na Empresa.

- BENEFICIOS -

- . Maior eficiência no Sistema de Controle de Transporte;
- . Melhoria no sistema de distribuição e utilização de veículos;
- . Maior agilização na liberação de veículos em conserto;
- . Redução dos custos operacionais.

____ LINHAS DE AÇÃO —

- 1. Estabelecer normas e critérios destinados à alienação de veículos e renovação da frota;
- 2. Elaborar e implantar uma sistemática eficiente de controle de transporte;
- Reestudar a distribuição dos veículos por setor e criar um pool de veículos para serviços diversos;
- 4. Instalar oficina mecânica para pequenos reparos e manutenção de rotina nos veículos.

CAMPO ESTRATÉGICO

- AREA DE RESULTADO CHAVE

. ADMINISTRAÇÃO GERAL

PATRIMÔNIO

- POLITICA -

Implementação do Sistema de Controle do Patrimônio.

- BENEFICIOS -

- Maior conscientização dos funcionários no trato dos bens da Empre sa;
- Maior racionalidade na aquisição e uso dos bens;
- . Redução dos custos operacionais.

— LINHAS DE AÇÃO -

1. Definir critérios, sistemas, métodos e rotinas para um efetivo con trole patrimonial.

CAMPO ESTRATÉGICO -

ADMINISTRAÇÃO GERAL

- AREA DE RESULTADO CHAVE

PATRIMÔNIO

LINHAS DE AÇÃO

 Definir critérios, sistemas, métodos e rotinas para um efetivo controle patrimonial.

PROVIDÊNCIAS PARA IMPLEMENTAÇÃO

Elaboração de Normas.

CAMPO ESTRATÉGICO -

AREA DE RESULTADO CHAVE -

INVESTIMENTO

EXPANSÃO

- POLITICA -

Coordenação das atividades de Pla nejamento, Engenharia, Financiamento das Obras e captação de recursos.

- BENEFICIOS ---

- Maior integração entre as áreas de Engenharia e de Administração;
- Adequação dos recursos humanos e ma teriais às necessidades da Empresa;
- . Garantia de recursos para os proje tos elaborados;

— LINHAS DE AÇÃO —

- 1. Exercer atuação efetiva da Administração junto as Fontes de Financiamento;
- 2. Elaborar um programa de prioridades para os recursos oriundos do IUEE;
- 3. Garantir financiamento para projeto executivo;
- 4. Adotar e manter estrutura adequada à elaboração e administração de projetos;
- 5. Redimensionar quanti e qualitativamente os recursos humanos.

- AREA DE RESULTADO CHAVE -CAMPO ESTRATÉGICO EXPANSÃO INVESTIMENTO - BENEFÍCIOS - POLITICA -. Conhecimento antecipado das neces sidades de investimento em material de reposição nas áreas de operação. LINHAS DE AÇÃO —

GESTÃO OPERACIONAL POLÍTICAS FUNCIONAIS

CAMPO ESTRATÉGICO -

INVESTIMENTO

- ÁREA DE RESULTADO CHAVE -

EXPANSÃO

LINHAS DE AÇÃO

- Exercer atuação efetiva da Admi nistração junto às Fontes de Fi nanciamento;
- Elaborar um programa de prioridades para os recursos oriundos do IUEE;
- Garantir financiamento para projeto executivo;
- Adotar e manter estrutura adequada à elaboração e administração de projetos;
- 6. Redimensionar quanti e qualitativamente os recursos humanos.

PROVIDÊNCIAS PARA IMPLEMENTAÇÃO

Resolução da Diretoria

Maior frequência de contatos da administração junto as fontes financeiradoras

Estabelecimentos de diálogos en tre as áreas de investimento pa ra a fixação de prioridades
Alocação no orçamento de recursos assegurados

Contratação e treinamento de pessoal.

CAMPO ESTRATÉGICO

INVEST IMENTOS

- AREA DE RESULTADO CHAVE -

CAPTAÇÃO DE RECURSOS

- POLITICA -

Definição política para captação de recursos próprios e de terceiros.

- BENEFÍCIOS -

- Garantia de recursos para projetos elaborados;
- . Aumento da produtividade.

— LINHAS DE AÇÃO —

- 1. Captar recursos através da subscrição de capital;
- 2. Captar recursos através de endividamento;
- 3. Modernizar o sistema de acionista;
- 4. Rever a política de cortes e exercer gestões efetivas da Diretoria junto ao Poder Público, objetivando os recebimentos em atraso.

CAMPO ESTRATÉGICO

INVESTIMENTO

- ÁREA DE RESULTADO CHAVE -

CAPTAÇÃO DE RECURSOS

LINHAS DE AÇÃO

- Captar recursos através da subs crição de capital;
- Captar recursos através de endividamento;
- Modernizar o sistema de acionista;
- 4. Rever a política de cortes e exercer gestões efetivas da Diretoria junto ao Poder Público, objetivando os recebimentos em atraso.

PROVIDÊNCIAS PARA IMPLEMENTAÇÃO

Abertura do capital da Empresa Ações junto ao Governo do Estado e Eletrobrãs para obtenção de recursos.

Elaboração de projeto de financiamento para instituições financeiras, com base no plano de financiamento.

Desenvolvimento de um novo sistema informatizado de gerenciamento de acionistas.

Decisão da Diretoria.

CAMPO ESTRATÉGICO

AREA DE RESULTADO CHAVE -

INVESTIMENTO

CONTRATAÇÕES E INSTALAÇÕES

- POLITICA -

Padronização e Dimensionamento das instalações físicas das sedes das Divisões Regionais e Postos de Atendimento da Capital e Interior

- BENEFICIOS -

- Melhoria no atendimento ao consumidor;
- . Melhoria da imagem da Empresa;
- . Aumento da produtividade.

- LINHAS DE AÇÃO -

- 1. Elaborar Plano de Obras contemplando as instalações das Divisões Regionais e Postos de Atendimento;
- 2. Negociar com as Prefeituras Municipais a aquisição de terrenos para construção de sedes e Postos de Atendimento,

CAMPO ESTRATÉGICO -

INVESTIMENTO

- AREA DE RESULTADO CHAVE -

CONTRATAÇÕES E INSTALAÇÕES

LINHAS DE AÇÃO

- 1. Elaborar Plano de Obras contemplando as instalações das Divisiones Regionais e Postos de Atendimento;
- Negociar com as Prefeituras Mu nicipais a aquisição de terrenos para construção de Sedes e Postos de Atendimento.

PROVIDÊNCIAS PARA IMPLEMENTAÇÃO

Elaboração de Projeto

Decisão da Diretoria.

CAMPO ESTRATÉGICO -

- AREA DE RESULTADO CHAVE -

.COMERCIALIZAÇÃO

FATURAMENTO E COBRANÇA

- POLITICA -

stabelecimento de critérios para obrança, parcelamento de débitos corte no fornecimento de eneria.

- BENEFICIOS -

- . Aumento da arrecadação;
- . Melhoria no atendimento do públi co;
- . Melhoria da imagem da Empresa.

- LINHAS DE AÇÃO -

- 1. Elaborar Manual de Procedimentos;
- 2. Adquirir viaturas, Materiais e Equipamentos;
- 3. Elaborar Programa de Treinamento.

CAMPO ESTRATÉGICO -

COMERCIALIZAÇÃO

- AREA DE RESULTADO CHAVE

FATURAMENTO E COBRANÇA

LINHAS DE AÇÃO

- Elaborar Manual de Procedimentos;
- Adquirir viaturas, Materiais e Equipamentos;
- 3. Elaborar Programa de Treinamen to.

PROVIDÊNCIAS PARA IMPLEMENTAÇÃO

Elaboração de Normas

Implantação do Projeto Suprimentos

Elaboração de Projeto.

CAMPO ESTRATÉGICO .

COMERCIALIZAÇÃO

- AREA DE RESULTADO CHAVE -

FATURAMENTO E COBRANÇA

- POLÍTICA -

Fiscalização de entrega da Energia

- BENEFICIOS -

- . Melhoria do atendimento;
- . Cumprimento das normas e Padrões de entrada;
- . Redução dos índices de fraudes e desvios de energia;
- . Aumento da arrecadação;
- . Melhoria da imagem da Empresa.

— LINHAS DE AÇÃO —

1. Elaborar normas e procedimentos destinados a fiscalização e entre ga de energia.

CAMPO ESTRATÉGICO -

COMERCIALIZAÇÃO

- AREA DE RESULTADO CHAVE

FATURAMENTO E COBRANÇA

LINHAS DE AÇÃO

1. Elaborar normas e procedimen tos destinados a fiscalização e entrega de energia.

PROVIDÊNCIAS PARA IMPLEMENTAÇÃO

Aprovação das Normas.

CAMPO ESTRATÉGICO

COMERCIALIZAÇÃO

- AREA DE RESULTADO CHAVE

FATURAMENTO E COBRANÇA

- POLITICA -

Melhoria no gerenciamento da arrecadação e execução da legislação pertinente.

- BENEFICIOS ---

- . Aumento da liquidez financeira;
- Redução do número de consumidores inadimplentes;
- Aumento da capacidade de investimento em recursos próprios;
- . Aumento da arrecadação.

— LINHAS DE AÇÃO –

- .1. Promover gestões da Diretoria junto ao Poder Público objetivando o recebimento das contas em atraso;
- 2. Efetivar cortes de fornecimento de energia aos consumidores em atra so.

CAMPO ESTRATÉGICO

COMERCIALIZAÇÃO

- AREA DE RESULTADO CHAVE

FATURAMENTO E COBRANCA

LINHAS DE AÇÃO

- Promover gestões da Diretoria junto ao Poder Público objeti vando o recebimento das contas em atraso;
- Efetivar cortes de fornecimen to de energia aos consumidores.

PROVIDÊNCIAS PARA IMPLEMENTAÇÃO

Decisão da Diretoria

Resolução da Diretoria.

GESTÃO OPERACIONAL

POLITICAS FUNCIONAIS

CAMPO ESTRATÉGICO

- AREA DE RESULTADO CHAVE -

COMERCIALIZAÇÃO ·

FATURAMENTO E COBRANÇA

- POLITICA -

Recadastramento das Unidades Con sumidoras da Capital e Interior.

- BENEFICIOS ---

- . Melhoria da qualidade do Faturamen
- . Otimização do atendimento;
- . Leitura dos medidores e entrega dos contas;
- . Aumento da arrecadação;
- . Redução dos custos operacionais.

LINHAS DE AÇÃO -

- 1. Contratar firma especializada ou estagiários;
- 2. Firmar convênios com Prefeituras Municipais.

CAMPO ESTRATÉGICO .

COMERCIALIZAÇÃO

- AREA DE RESULTADO CHAVE -

FATURAMENTO E COBRANÇA

LINHAS DE AÇÃO

. Contratar firma especializada ou estagiários;

 Firmar convênios com Prefeitu ras Municipais.

PROVIDÊNCIAS PARA IMPLEMENTAÇÃO

Capital - acompanhamento do Projeto em andamento

Interior - elaboração de projeto com prazos definidos e recursos financeiros.

CAMPO ESTRATÉGICO -

— ÁREA DE RESULTADO CHAVE -

COMERCIALIZAÇÃO

FATURAMENTO E COBRANÇA

- POLITICA -

Modernização do Sistema de Faturamento e Arrecadação.

- BENEFICIOS -

- . Agilização no Faturamento e Melhoria da Arrecadação;
- . Melhoria no relacionamento com a clientela;
- . Redução dos custos operacionais;
- . Melhoria da imagem da Empresa.

—— LINHAS DE AÇÃO ———

- 1. Remanejar, contratar e treinar pessoal;
- 2. Modernizar o Sistema de Processamento de Dados;
- 3. Elaborar Plano Anual de Compra de equipamento de medição;
- 4. Melhorar e redimensionar as instalações físicas.

CAMPO ESTRATÉGICO

COMERCIALIZAÇÃO

- AREA DE RESULTADO CHAVE -

FATURAMENTO E COBRANÇA

LINHAS DE AÇÃO

- Remanejar, contratar e treinar pessoal;
- Modernizar o Sistema de Proces samento de Dados;
- Elaborar Plano Anual de Compra de equipamentos de medição;
- 4. Melhorar e redimensionar as instalações físicas.

PROVIDÊNCIAS PARA IMPLEMENTAÇÃO

Acompanhar projeto em andamento

Acompanhar projeto em andamento

Implantação do Projeto Suprimen

Acompanhar projeto em andamento,

CAMPO ESTRATÉGICO

ÁREA DE RESULTADO CHAVE -

COMERCIALIZAÇÃO

VENDAS E PROPAGANDA

- POLITICA ---

- BENEFICIOS -

Melhoria do Sistema de Atendimen to aos consumidores da Capital e Interior.

- . Melhoria da Imagem da Empresa;
- . Aumento do faturamento e da arrecadação;
- . Aumento do número de consumidores;
- . Melhoria no relacionamento com a clientela.

- LINHAS DE AÇÃO -

- 1. Modernizar os controles de faturamento e arrecadação;
- 2. Elaborar Manuais de Procedimentos;
- 3. Implantar terminais de dados nas Divisões Regionais;
- 4. Contratar firmas para leitura de medidores e entrega de contas para a Capital e Interior;
- 5. Implantar o atendimento comercial por telefone;
- 6. Executar, dentro dos prazos legais, os pedidos de extensões e melho mento de redes;
- Orientar e divulgar normas, padrões, instruções, taxas, tarifas, procedimentos de cálculo etc, aos consumidores;
- 8. Implantar a Divisão de Gestão Comercial;
- 9,. Contratar e treinar pessoal.

CAMPO ESTRATEGICO

COMERCIALIZAÇÃO

- AREA DE RESULTADO CHAVE -

VENDAS E PROPAGANDA

LINHAS DE AÇÃO

- Modernizar os controles de fatu ramento e arrecadação;
- 2. Elaborar Manuais de Procedimento;
- Implantar terminais de dados nas Divisões Regionais;
- Contratar firmas para leitura de medidores e entrega de contas para a Capital e Interior;
- 5. Implantar o atendimento comercial por telefone;
- 6. Executar, dentro dos prazos 1e gais, os pedidos de extensões e melhoramento de redes;
- 7. Orientar e divulgar normas, padrões, instruções, taxas, tarifas, procedimentos de cálculo etc., aos consumidores;
- 8. Implantar a Divisão de Gestão Comercial;
- 9. Contratar e treinar pessoal.

PROVIDÊNCIAS PARA IMPLEMENTAÇÃO

Acompanhar projeto em andamento

Elaboração de Normas

Elaboração de Projeto

Capital - acompanhar projeto em andamento

Interior - elaboração de projeto

Elaboração de Projeto

Alocação de recursos financeiros

Elaboração de Normas

Resolução da Diretoria

Acompanhar projeto em andamento.

CAMPO ESTRATÉGICO -

- AREA DE RESULTADO CHAVE -

COMERCIALIZAÇÃO

ATENDIMENTO AOS CONSUMIDORES

- POLITICA -

Melhoria tecnológica e comportamental no atendimento aos consumidores.

- BENEFÍCIOS -

- Melhoria no relacionamento com a clientela;
- . Melhoria da imagem da Empresa;
- . Aumento da receita;

— LINHAS DE AÇÃO —

- 1. Realizar reuniões entre os diversos níveis hierárquicos da Empresa;
- 2. Assegurar que as decisões dos escalões superiores venham sem prejuízo dos serviços;
- 3. Implantar Manuais de Informações e orientação necessárias para operação e manutenção de novos equipamentos;
- 4. Fornecer fardamento adequado aos funcionários;
- 5. Implantar o atendimento comercial por telefone.

CAMPO ESTRATEGICO

COMERCIALIZAÇÃO

- AREA DE RESULTADO CHAVE

ATENDIMENTO AOS CONSUMIDORES

LINHAS DE AÇÃO

- Realizar reuniões entre os di versos níveis hierárquicos da Empresa;
- Assegurar que as decisões dos escalões superiores venham sem prejuízo dos serviços;
- 3. Implantar Manuais de Informações e orientação necessárias para operação e manutenção de novos equipamentos;
- Fornecer fardamento adequado aos funcionários;
- Implantar o atendimento comer cial por telefone.

PROVIDÊNCIAS PARA IMPLEMENTAÇÃO

Decisão da Diretoria

Reuniões com as áreas envolvidas para análise de consequências e para tomada de decisões.

Elaboração de Normas.

Implantação do projeto Suprimentos.

Elaboração de Projeto e Normas.

CAMPO ESTRATÉGICO -

- AREA DE RESULTADO CHAVE -

COMERCIALIZAÇÃO

ATENDIMENTO AOS CONSUMIDORES

- POLITICA -

doção de critérios para atendiento e faturamento de consumido es Especiais.

- BENEFICIOS -

- . Melhoria da imagem da Empresa;
- Agilização e Melhoria na qualidade do faturamento;
- . Antecipação da arrecadação;
- . Aumento da receita;
- . Melhoria no relacionamento com a clientela.

— LINHAS DE AÇÃO —

- L. Adquirir e implantar um sistema computadorizado de faturamento e controle específico;
- 2. Implantar a Divisão de Utilização de energia;
- 3. Contratar e treinar pessoal.

CAMPO ESTRATÉGICO -

COMERCIALIZAÇÃO

ÁREA DE RESULTADO CHAVE

ATENDIMENTO AOS CONSUMIDORES

LINHAS DE AÇÃO

- 1. Adquirir e implantar um sistema computadorizado de faturamento e controle específico;
- 2. Implantar a Divisão de Utiliza zação de energia;
- 3. Contratar e treinar pessoal.

PROVIDÊNCIAS PARA IMPLEMENTAÇÃO

Elaboração de Projeto

Alocação de Recursos

Decisão da Diretoria e Alocação de Recursos.

CAMPO ESTRATÉGICO

COMERCIALIZAÇÃO

- AREA DE RESULTADO CHAVE

VENDAS

POLITICA -

Elaboração de Convênios da Iluminação Pública

- BENEFICIOS -

- Redução dos débitos das Prefeituras Municipais;
- Melhoramento dos serviços de ilumi nação pública;
- . Disciplinamento no acesso de terceiros nas redes;
- . Redução dos custos operacionais;
- . Melhoria da imagem da Empresa,

- LINHAS DE AÇÃO -

- Conscientizar os Prefeitos Municipais quanto às vantagens dos Convênios;
- 2. Estruturar as Divisões Regionais para executar Manutenção da Imuminação Pública;
- 3. Elaborar e uniformizar convênios de iluminação pública;
- 4. Padronizar o Material de iluminação pública e Potência das lâmpadas.

CAMPO ESTRATÉGICO

COMERCIALIZAÇÃO

- AREA DE RESULTADO CHAVE -

VENDAS

LINHAS DE AÇÃO

- Conscientizar os Prefeitos Municipais quanto às vantagens dos Convênios;
- Estruturar as Divisões Regionais para executar Manutenção da Iluminação Pública;
- Elaborar e uniformizar convênios de iluminação pública;
- Padronizar o material de ilumi nação pública e potência das lâmpadas.

PROVIDÊNCIAS PARA IMPLEMENTAÇÃO

Decisão da Diretoria

Alocação de Recursos

Elaboração de Normas

Elaboração de Normas.

EMPRESA DISTRIBUIDORA DE ENERGIA EM SERGIPE S/A — ENERGIPE 51 GESTÃO OPERACIONAL

POLITICAS FUNCIONAIS

CAMPO ESTRATÉGICO

- AREA DE RESULTADO CHAVE

COMERCIALIZAÇÃO

CONTROLE DE QUALIDADE

- POLITICA -

- BENEFICIOS -

mplantação de laboratório sufiientemente equipado e tecnicaente capaz de aferir, calibrar manter qualquer equipamento de recisão.

- . Melhoria no atendimento ao Público;
- . Confiabilidade nos equipamentos;
- . Melhoria da qualidade dos serviços:
- . Melhoria da imagem da Empresa.

— LINHAS DE AÇÃO —

- . Construir laboratório de acordo com as normas Nacionais;
- . Adquirir equipamentos;
- . Treinar pessoal especializado.

CAMPO ESTRATÉGICO -

COMERCIALIZAÇÃO

- AREA DE RESULTADO CHAVE

CONTROLE DE QUALIDADE

LINHAS DE AÇÃO

- Construir laboratório de acordo com as normas Nacionais;
- 2. Adquirir equipamentos;
- 3. Treinar pessoal especializado.

PROVIDÊNCIAS PARA IMPLEMENTAÇÃO

Elaboração de Projeto

Implantação do Projeto Suprime<u>n</u>
Suprimento

Elaboração de Projeto.

GESTÃO OPERACIONAL

POLITICAS FUNCIONAIS

CAMPO ESTRATÉGICO

- AREA DE RESULTADO CHAVE -

DESENVOLVIMENTO

ENGENHARIA

- POLITICA -

Desenvolvimento de Sistemas e Processos

- BENEFICIOS -

- . Melhoria das áreas de operação e Manutenção;
- . Aumento da arrecadação;
- . Redução dos custos operacionais;
- . Segurança Operacional;
- . Melhoria na qualidade dos serviços;
- . Melhoria da imagem da Empresa.

LINHAS DE AÇÃO —

- 1. Implantar Centro de Operação e Distribuição e Centro de Manutenção e Distribuição na Capital e Interior;
- 2. Desenvolver estudos para adoção de Sistema de Distribuição subterrâneo;
- 3. Criar Sistema de Controle de Desempenho de materiais e equipamentos de campo;
- 4. Estabelecer normas de padronização, específicação e procedimentos.

CAMPO ESTRATÉGICO

DESENVOLVIMENTO

- AREA DE RESULTADO CHAVE

ENGENHARIA

LINHAS DE AÇÃO

- Implantar Centro de Operação e Distribuição e Centro de Manutenção e Distribuição na Capital e Interior;
- Desenvolver estudos para adoção de Sistema de Distribuição subterrâneo;
- Criar Sistema de Controle de Desempenho de materiais e equi pamentos de campo;
- 4. Estabelecer normas de padronização, especificação e procedi mentos.

PROVIDÊNCIAS PARA IMPLEMENTAÇÃO

Elaboração de Projeto

Elaboração de Projeto

Elaboração de Normas

Elaboração de Normas.

CAMPO ESTRATÉGICO .

DESENVOLVIMENTO .

- AREA DE RESULTADO CHAVE -

INFORMATICA

- POLITICA -

Desenvolvimento de Sistema de Processamento de Dados.

- BENEFICIOS ---

- . Aumento da produtividade;
- . Redução dos Custos Operacionais;
- . Melhoria na qualidade do Serviço.

LINHAS DE AÇÃO —

. Implantar o Plano Diretor de Informática, tendo como Filosofia descentralizar as atividades:

CAMPO ESTRATÉGICO

DESENVOLVIMENTO

AREA DE RESULTADO CHAVE

INFORMATICA

LINHAS DE AÇÃO

 Implantar o Plano Diretor de Informática, tendo como Filo sofia descentralizar as atividades.

PROVIDÊNCIAS PARA IMPLEMENTAÇÃO

Resolução da Diretoria. Regulamentação do Comitê de Informática.

CAMPO ESTRATEGICO

- AREA DE RESULTADO CHAVE

DESENVOLVIMENTO

MEIO AMBIENTE

- POLITICA -

Proteção ao Meio Ambiente

- BENEFICIOS -

- . Melhoria da imagem da Empresa;
- Melhoria do relacionamento com o público e com os órgãos afins.

- LINHAS DE AÇÃO -

1. Estabelecer critérios para projetos energéticos de modo a não haver degradação ao meio ambiente, em harmonia com os órgãos afins.

CAMPO ESTRATÉGICO

DESENVOLVIMENTO

- AREA DE RESULTADO CHAVE

MEIO AMBIENTE

LINHAS DE AÇÃO

1. Estabelecer critérios para projetos energéticos de modo a não haver degradação ao meio ambiente, em harmonia com os órgãos afins.

PROVIDÊNCIAS PARA IMPLEMENTAÇÃO

Elaboração de Normas.

CAMPO ESTRATÉGICO -

AREA DE RESULTADO CHAVE -

OPERAÇÃO E MANUTENÇÃO

MODERNIZAÇÃO DOS SISTEMAS

- POLITICA -

Melhoria da eficiência das ins talações dos sistemas elétricos através da Modernização nos Setores de Manutenção, Operação e Telecomunicações.

- BENEFICIOS

- Melhoria no relacionamento com os consumidores;
- Melhoria na qualidade dos serviços;
- . Melhoria da imagem da Empresa.

LINHAS DE AÇÃO -

- . Substituit os equipamentos obsoletos;
- 2. Manter estoque de reserva e sobressalentes;
- 3. Fazer cumprir os orçamentos das áreas de Operação e Manutenção;
- dução do número de interrupções;
- 6. Reduzir o tempo de restabelecimento do sistema;
- inclusive, o excesso de trabalho e desgaste de pessoal;
- . Adequar as instalações prediais das áreas de operação e manutenção;
- 3. Adequar a parte de veículos;
- Estabelecer programas de treinamento adequado para o pessoal das áreas de operação e manutenção;
- . Adotar medidas preventivas para evitar depredação da rede de distribuição.

CAMPO ESTRATEGICO

OPERAÇÃO E MANUTENÇÃO

- AREA DE RESULTADO CHAVE

MODERNIZAÇÃO DOS SISTEMAS

LINHAS DE AÇÃO

- Substituir os equipamentos obsoletos;
- Manter estoque de reserva e sobressalentes;
- Fazer cumprir os orçamentos das áreas de Operação e Manutenção;
- Adquirir novos equipamentos para proteção, manobras, regulação e redução do número de interrupções;
- Reduzir o tempo de restabelecimento do sistema;

PROVIDÊNCIAS PARA IMPLEMENTAÇÃO

Elaboração de projeto e substituições.

Implantação do Projeto de Suprimentos.

Resolução da Diretoria.

Elaboração de Projetos. Cumprimento dos Planos de Obras e Operações.

Elaboração de Projetos para:

- . reestruturação das áreas
- colação de sub escritorios e plantoes;
- recuperação de acessos e taixas

Remioes entre áreas de projeto e manutenção da distribuição Resolução para adoção de um sistema de sobreaviso.

CAMPO ESTRATÉGICO

OPERAÇÃO E MANUTENÇÃO

- AREA DE RESULTADO CHAVE

MODERNIZAÇÃO DOS SISTEMAS

LINHAS DE AÇÃO

- 6. Melhorar o desempenho das areas de operação e manutenção, reduzindo, inclusive, o excesso de trabalho e desgaste de pessoal;
- Adequar as instalações prediais das áreas de operação e manuten ção;
- 8. Adequar a parte de veículos;
- Estabelecer programas de treina mento adequado para o pessoal das áreas de operação e manuten ção;
- Adotar medidas preventivas para evitar depredação da rede de distribuição.

PROVIDÊNCIAS PARA IMPLEMENTAÇÃO

Elaboração de Projetos.

Elaboração de Projetos:

Reestruturação da Area de Trans-

Elaboração de Projetos.

Campanha de Esclarecimento.

CAMPO ESTRATEGICO -

- AREA DE RESULTADO CHAVE

OPERAÇÃO E MANUTENÇÃO

OPERAÇÃO

- POLITICA -

Otimização da Programação dos sistemas elétricos e de tele-comunicações, visando obter melhoria na confiabilidade e continuidade do fornecimento da energia.

- BENEFICIOS -

- Melhoria na qualidade dos serviços;
- . Melhoria da imagem da Empresa;
- · Programação adequada e eficiente;
- . Redução dos custos operacionais.

LINHAS DE AÇÃO —

- 1. Compatibilizar os programas de manutenção e conservação de viaturas com programas de manutenção dos sistemas elétrico e de telecomunica ções;
- Evitar ingerência de técnicos para não prejudicar os serviços programados;
- 3. Adequar e otimizar a programação do setor.

CAMPO ESTRATÉGICO

OPERAÇÃO E MANUTENÇÃO

- AREA DE RESULTADO CHAVE

OPERAÇÃO

LINHAS DE AÇÃO

- Compatibilizar os programas de manutenção e conservação de viaturas com programas de manutenção dos sistemas elétricos e de telecomunica ções;
- Evitar ingerência de técnicos para não prejudicar os serviços programados;
- Adequar e otimizar a programação do setor.

PROVIDÊNCIAS PARA IMPLEMENTAÇÃO

Elaboração de Normas

Resolução para cumprimento das Normas existentes.

Elaboração de Normas.

EMPRESA DISTRIBUIDORA DE ENERGIA EM SERGIPE S/A — ENERGIPE GESTÃO OPERACIONAL

POLÍTICAS FUNCIONAIS

CAMPO ESTRATÉGICO -

- AREA DE RESULTADO CHAVE -

OPERAÇÃO E MANUTENÇÃO

MANUTENÇÃO E SEGURANÇA

- POLITICA -

Estabelecimento de padrões de Segurança nos serviços dos Sistemas Elétricos e Telecomu nicações da Empresa.

- BENEFICIOS -

- Redução dos índices de acidentes de trabalho;
- Aumento da eficácia e eficiência da Empresa;
- Melhoria do nível de satisfação do pessoal.

4

---- LINHAS DE AÇÃO -

- 1. Acabar com intervenções indevidas de terceiros nos sistemas de distribuição;
- 2. Manter estoque suficiente de material de segurança;
- 3. Estabelecer sistemática de discussão prévia sobre a execução dos ser viços;
- 4. Reestruturar o quadro de pessoal objetivando reduzir a sobrecarga de trabalho;
- 5. Implantar o Plano de Assistência Médica e Social.

CAMPO ESTRATÉGICO

OPERAÇÃO E MANUTENÇÃO

- AREA DE RESULTADO CHAVE

MANUTENÇÃO E SEGURANÇA

LINHAS DE AÇÃO

- Acabar com intervenções indevidas de terceiros nos sistemas de distribuição;
- 2. Manter estoque suficiente de material de segurança;
- 3. Estabelecer sistemática de dis cussão prévia sobre a execução dos serviços;
- Reestruturar o quadro de pessoal objetivando reduzir a so brecarga de trabalho;
- Implantar o Plano de Assistência Médica e Social.

PROVIDÊNCIAS PARA IMPLEMENTAÇÃO

Campanha de Esclarecimento.
Suspensão do fornecimento de energia
Ação judicial.

Implantação do Projeto de Suprimentos:

Elaboração do Manual de Campo. Realização de reuniões preparatórias.

Revisão do Quadro.

Realização de Convênios com Hos pitais, Clínicas e profissionais liberais. Elaboração de Projetos.

CAMPO ESTRATÉGICO

SUPRIMENTOS

- AREA DE RESULTADO CHAVE .

COMPRAS

- POLITICA -

Implantação de um Sistema de Suprimento atualizado, dentro de padrões técnicos modernos e racionais.

- BENEFÍCIOS -

- Maior controle e racionalidade nos pedidos de aquisição de material;
- Melhor relacionamento entre as áreas de apoio e técnica no que se refere ao suprimento;
- . Redução dos custos operacionais.

— LINHAS DE AÇÃO —

1. Implementar o Projeto de Suprimentos nos aspectos estruturais, gerencial e normativos.

CAMPO ESTRATEGICO

SUPRIMENTOS

- AREA DE RESULTADO CHAVE

COMPRAS

LINHAS DE AÇÃO

1. Implementar o Projeto de Suprimentos nos aspectos estru turais, gerencial e normativos.

PROVIDÊNCIAS PARA IMPLEMENTAÇÃO

Dar continuidade à implantação do Projeto de Suprimentos.